



« Chez KEIM, nous fabriquons bien plus que de la peinture. Nous voulons donner vie par la couleur aux façades et aux intérieurs des bâtiments – et ce pour très longtemps. »

En tant que filiale française du leader mondial allemand de la peinture minérale depuis 140 ans, KEIM développe, fabrique et commercialise plusieurs gammes de produits minéraux haut de gamme, destinés à la façade, au béton, au bois, à la peinture d'intérieur mais aussi à la pierre et aux systèmes d'isolation thermique par l'extérieur.

En tant qu'entreprise à taille humaine, avec une histoire et des valeurs fortes, nous devons son succès à la qualité de nos produits, à l'engagement et aux savoir-faire de nos collaborateurs.

Pour garantir notre succès sur le long terme et contribuer à l'essor de l'entreprise sur le bassin parisien, nous recherchons dès que possible un/une :

CHARGÉ(E) D'AFFAIRES PRESCRIPTEUR BÂTIMENT POUR LA RÉGION ÎLE-DE-FRANCE

VOS FUTURES MISSIONS :

- Rattaché(e) au Directeur Régional de la filiale française, vous identifiez des projets de construction ou de rénovation auprès d'interlocuteurs décisionnaires : architectes, maîtres d'œuvre, maîtres d'ouvrage qui prescriront vos solutions.
- Interface entre les différents acteurs du projet de chantier (prescripteurs, peintres, façadiers, applicateurs, distributeurs...), épaulé par une équipe interne efficace, vous assurez le suivi de votre affaire de la rédaction du CCTP à la réalisation du chantier par l'applicateur/poseur. Vous bénéficiez d'un outil CRM performant pour une gestion efficace de vos projets.
- Fort de votre crédibilité technique et de votre présence terrain, vous créez un environnement relationnel reposant sur une approche qualité et service.
- Secteur : Île-de-France

RÉMUNÉRATION ANNUELLE :

- Fixe + commissions sur vente + primes sur objectifs permettant d'atteindre une rémunération de 45/55 KE + voiture + mutuelle + téléphone portable + outil informatique + remboursement de frais, carte essence.

EXPÉRIENCE REQUISE :

- Vous justifiez d'une expérience réussie dans la commercialisation ou la prescription de produits techniques du second œuvre et/ou du gros œuvre du bâtiment (matériaux de construction, peinture, enduit, isolation, étanchéité, bardage, couverture, tuile, chaux, béton, façade, climatisation, CVC, chauffage, ventilation, sanitaire ...).

QUALITÉS REQUISES :

- Homme/Femme de terrain, véritable expert(e), vous savez prescrire de la qualité et du service.
- Emprunt(e) d'une culture produit forte, vous savez en parler, conseiller et former les utilisateurs à leur application.
- De tempérament développeur, vous savez détecter les opportunités en amont, prospecter et fidéliser vos interlocuteurs.
- Autonome, organisé(e) et travailleur, vous souhaitez vous investir dans une société en croissance sur un marché porteur.
- Votre relationnel, votre écoute et votre professionnalisme seront des atouts pour réussir dans ces fonctions.

CE QUE NOUS VOUS PROPOSONS :

- Un emploi stable et enrichissant dans une entreprise à taille humaine, innovante et leader sur son marché
- Des produits techniques, écologiques et esthétiques que vous aurez plaisir à découvrir et à prescrire
- Une rémunération attractive et de nombreux avantages
- Une ambiance de travail positive et des collaborateurs très impliqués dans la réussite de leur entreprise

ENVIE DE REJOINDRE L'ENTREPRISE KEIM ?

Envoyez votre candidature (Curriculum Vitae et lettre de motivation) à l'adresse suivante : saudry@rh-triumvirat.fr

